

CATEGORIA INICIANTE

HORA DE BRILHAR

por Escola Brilhante

APÓS ENTRAR COM SEU E-MAIL NO CAMPO DE INSCRIÇÃO DO CONCURSO HORA DE BRILHAR, LEMBRE-SE DE ACEITAR AS DECLARAÇÕES PARA PODER PROSEGUIR COM A SUA INSCRIÇÃO. É FUNDAMENTAL QUE VOCÊ LEIA O REGULAMENTO PARA TER ACESSO À TODAS AS INFORMAÇÕES DO CONCURSO.

HORA DE BRILHAR

por Escola Brilhante

FORMULÁRIO DE INSCRIÇÃO

- Declaro que li o regulamento e estou de acordo
- Declaro que estou ciente dos critérios para participar do concurso Hora de Brilhar e que todas as informações fornecidas nas respostas desse formulário são verdadeiras
- Declaro que tenho acesso à internet para aulas on-line, assim como microfone e câmera de vídeo.
- Declaro que li e estou de acordo com as datas de treinamento presencial na cidade de São Paulo e on-line conforme constam no regulamento.

Para qual região você irá se inscrever para o concurso Hora de Brilhar 2018? (Lembre-se que você precisa residir nesta região do Brasil que você está se inscrevendo para o concurso).

- Norte
- Nordeste
- Centro-Oeste
- Sudeste
- Sul

ESCOLHA A SUA CATEGORIA DE EMPREENDEDORA:

Que tipo de empreendedora você é?

- Iniciante** (posso uma ideia de negócio)
- Atuante** (posso um negócio ou trabalho por conta própria)

PRONTINHO! A SUA FICHA SERÁ LIBERADA.

PREPARAMOS PARA VOCÊ UM MODELO DE FICHA DE INSCRIÇÃO COM TODAS AS PERGUNTAS QUE VOCÊ TERÁ QUE RESPONDER. TODOS OS DADOS DESSA FICHA MODELO SÃO FICTÍCIOS, ASSIM COMO AS RESPOSTAS. ESSA FICHA NUNCA FOI AVALIADA, PORTANTO CONSIDERE ELA APENAS UM EXEMPLO.

DADOS PESSOAIS

Nome completo

CPF

RG SOMENTE NÚMERO E LETRAS

Sexo

Masculino Feminino

Data de Nascimento

Escolaridade

Tem filhos?

Email

Telefone

Celular

CEP

Endereço completo

Número

Complemento

Bairro

Município

Estado

Qual a sua renda pessoal mensal (aproximadamente)?

Renda pessoal é o valor que você ganha para suas despesas pessoais/familiares. Caso você tenha alguma renda proveniente de benefícios do governo ou até mesmo um emprego, coloque o valor aqui.

- não possuo renda pessoal mensal

DADOS GERAIS DA IDEIA DE NEGÓCIO

Chegou a hora de apresentar a sua ideia de negócio! Lembre-se que é através dessas informações que vamos conhecer sua ideia de empreendimento, portanto é importante ser bastante honesta no preenchimento das informações

Sua ideia de negócio já tem nome?

- Não
- Sim. Qual nome?

Sua ideia de negócio se classifica como

Produto: Refere-se a qualquer tipo de atividade destinada à fabricação, elaboração de produtos. Uma televisão, por exemplo é um produto.

Serviço: Conjunto de atividades realizadas para responder às expectativas e necessidades do cliente. Prestação serviço é definido como sendo um bem não material. Fornecer TV a cabo é um serviço. Transportes, refeições e educação, por exemplo, também se enquadram em serviços.

Comércio: Atividade que movimenta diferentes produtos, com uma finalidade lucrativa, através da troca, da venda ou da compra de mercadorias.

- Produção
- Comércio
- Prestação de serviços

Você pretende trabalhar sozinha?

- Sim

Não, com quem?

- Familiar
- Amigo
- Outros

Qual o motivo que te leva a querer ter um negócio:

- segurança familiar
- independência
- recompensa pessoal
- recompensa financeira
- estar mais próxima dos filhos

Outros

A PARTIR DESSE PONTO, TODAS AS PERGUNTAS POSSUEM UM NÚMERO DE CARACTERES, OU SEJA, NÚMERO DE LETRAS LIMITE PARA QUE SUA RESPOSTA SEJA OBJETIVA.

Ex: Caracteres 0 / 300

O PRIMEIRO NÚMERO QUE APARECE É O NÚMERO DE LETRAS QUE A SUA RESPOSTA POSSUI. A MEDIDA QUE VOCÊ FOR ESCREVENDO, O NÚMERO IRÁ AUMENTAR.

DEPOIS DA BARRA (/) É O NÚMERO LIMITE DE LETRAS QUE VOCÊ PODERÁ USAR.

AO ATINGIR O NÚMERO LIMITE DE LETRAS, VOCÊ NÃO CONSEGUIRÁ CONTINUAR RESPONDENDO A PERGUNTA, POR ISSO, SEJA CLARA E OBJETIVA NAS SUAS RESPOSTAS.

POTENCIAL DO NEGÓCIO - VIABILIDADE DO NEGÓCIO

1. Conte para nós, que produtos e/ou serviços você pretende oferecer, como surgiu essa ideia e quando pretende iniciar esse negócio?

MINHA IDEIA É COMEÇAR A COMERCIALIZAR TEMPEROS QUE SÃO RECEITAS DA MINHA FAMÍLIA. EU SEMPRE TIVE DIFICULDADE PARA ME ALIMENTAR POR ACHAR ALGUNS ALIMENTOS "SEM GRAÇA". COMECEI A TESTAR OS DIFERENTES TIPOS DE TEMPEROS EM COMPOTAS FEITAS EM CASA PARA CHEGAR EM RECEITAS QUE FOSSEM SABOROSAS, ARTESANAIS E QUE PUDESSEM SER COMBINADAS EM RECEITAS.

Caracteres 289 / 300

2. Qual o diferencial da sua ideia de negócio? O que ela tem de especial?

O DIFERENCIAL DA MINHA IDEIA ESTÁ NO FATO DE TODOS OS TEMPEROS UTILIZADOS SEREM ORGÂNICOS. MINHA IDEIA É ENTREGAR AS COMPOTAS DE TEMPEROS EM SACOLAS DE PAPEL RECICLÁVEL COM LOGOMARCA DA MINHA EMPRESA E RECEITAS DE ALIMENTOS QUE COMBINAM COM AQUELE TIPO ESPECÍFICO DE COMPOTA QUE A PESSOA ESTÁ COMPRANDO.

Caracteres 254 / 300

QUEM SOU - COMPETÊNCIAS EMPREENDEDORAS

3. Quais são seus principais sonhos futuros e objetivos em relação a sua ideia de negócio? Onde quer chegar?

QUERO QUE O MEU NEGÓCIO POSSA SE TORNAR UMA MARCA E QUE EU CONSIGA NO FUTURO VENDER PARA RESTAURANTES, SUPERMERCADOS E LOJAS DE PRODUTOS ALIMENTÍCIOS ARTESANAIS. QUERO TAMBÉM QUE EU CONSIGA VIVER DESSE MEU NEGÓCIO E QUE O QUE EU GOSTO TANTO DE FAZER NO MEU DIA A DIA PASSE A ME GERAR RENDA E SEJA SUSTENTÁVEL.

Caracteres 253 / 300

4. Cite um exemplo de alguma conquista pessoal ou profissional e quais foram as ações que você desenvolveu para alcançar sucesso.

UMA GRANDE CONQUISTA FOI COMEÇAR A ENXERGAR O QUE EU GOSTO DE FAZER COMO UMA POSSIBILIDADE DE NEGÓCIO. A SENSAÇÃO DE VENDER ALGO QUE EU SINTO PRAZER DE FAZER É UMA CONQUISTA MUITO GRANDE PORQUE COLOCA MINHA AUTOESTIMA LÁ EM CIMA. O QUE EU FIZ PRA ALCANÇAR ESSE SUCESSO FOI ME EXPOR PARA AS PESSOAS E APRESENTAR O QUE EU FAÇO SEM MEDO DE RECEBER AS CRÍTICAS QUE VIERAM.

Caracteres 300 / 300

5. Porque você deveria ser selecionada como uma das 5 empreendedoras iniciantes pelo Concurso Hora de Brilhar?

PORQUE EU TENHO UMA IDEIA QUE ME MOVE E NA QUAL EU ACREDITO MUITO E QUE PODE ENCANTAR MUITAS PESSOAS. ALÉM DISSO, EU SOU UMA PESSOA DETERMINADA QUE ESTÁ EM BUSCA DE APRENDER E DE DESENVOLVER O NEGÓCIO.

Caracteres 164 / 300

6. Caso seja selecionada com destaque pelo Concurso Hora de Brilhar na categoria iniciante, como pretende usar o prêmio que poderá receber?

PRETENDO COMPRAR MAIS MATÉRIA-PRIMA PRO MEU NEGÓCIO E COMPRAR EM MAIS QUANTIDADE, ASSIM CONSIGO BAIXAR O PREÇO PRO MEU CLIENTE FINAL. ALÉM DISSO, QUERO INVESTIR NAS SACOLAS E NOS POTES DAS MINHAS COMPOTAS, ASSIM CONSIGO PRODUZIR MAIS TEMPEROS.

Caracteres 206 /
300

7. Em que você acha que precisa se aprimorar para que sua ideia de negócio dê muito certo?

Caracteres 0 / 300

O QUE SEI - CONHECIMENTOS

8. Conte um pouco sobre seus potenciais clientes, quem são eles e qual o seu perfil?

MEUS POTENCIAIS CLIENTES SÃO MULHERES QUE COZINHAM E QUE PROCURAM RECEITAS DIFERENTES COM NOVOS SABORES. ELAS NÃO TÊM CLASSE SOCIAL DEFINIDA, MAS ACHO QUE SÃO MULHERES DISPOSTAS A EXPERIMENTAR COISAS NOVAS E GASTAR UM POUQUINHO MAIS NESSA EXPERIÊNCIA.

Caracteres 214 / 300

9. Você já teve alguma experiência relacionada a sua ideia de negócio?

ATÉ O MOMENTO AINDA NÃO TIVE EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL, MAS ESTOU FAZENDO ESSA PESQUISA DE ACEITAÇÃO COM PESSOAS CONHECIDAS. EXPERIÊNCIA PESSOAL EU TENHO, SIM. TODA A MINHA FAMÍLIA E AMIGOS CONHECEM O MEU TEMPERO E TODOS ADORAM. QUANDO EU SOU CONVIDADA PARA ALGUMA FESTA FAMILIAR, TODOS PEDEM QUE EU LEVE MEUS TEMPEROS.

Caracteres 268 / 300

QUEM CONHEÇO - REDE DE CONTATOS

10. Você possui rede de contatos? Como você a utiliza para o seu negócio?

A MINHA REDE DE CONTATOS AUXILIA MUITO PRA EU VERIFICAR SE A MINHA IDEIA É BOA E PENSAR EM FORMAS DE MELHORAR O MEU NEGÓCIO.

Caracteres 100 / 150

11. Você costuma participar de eventos relacionados à sua ideia de negócio ou focados em empreendedorismo?

SIM E NÃO. EU AINDA NÃO PARTICIPO DE EVENTOS RELACIONADOS À MINHA IDEIA DE NEGÓCIO, MAS EU ESTOU PARTICIPANDO DE EVENTOS DE EMPREENDEDORISMO.

Caracteres 119 / 150

12. Você está dentro de um elevador e encontra um potencial investidor para sua ideia de negócio. Você tem 30 segundos para apresentar essa ideia. O que você diria?

MEU PRODUTO É UM PRODUTO COM MUITA QUALIDADE E QUE EU PODERIA FAZER UMA DEGUSTAÇÃO. ENTREGARIA UM CARTÃO E PEDIRIA PARA O INVESTIDOR ME LIGAR, SE ELE TIVESSE INTERESSE.

Caracteres 140 / 150

CATEGORIA ATUANTE

HORA DE BRILHAR

por Escola Brilhante

APÓS ENTRAR COM SEU E-MAIL NO CAMPO DE INSCRIÇÃO DO CONCURSO HORA DE BRILHAR, LEMBRE-SE DE ACEITAR AS DECLARAÇÕES PARA PODER PROSEGUIR COM A SUA INSCRIÇÃO. É FUNDAMENTAL QUE VOCÊ LEIA O REGULAMENTO PARA TER ACESSO À TODAS AS INFORMAÇÕES DO CONCURSO.

HORA DE BRILHAR

por Escola Brilhante

FORMULÁRIO DE INSCRIÇÃO

- Declaro que li o regulamento e estou de acordo
- Declaro que estou ciente dos critérios para participar do concurso Hora de Brilhar e que todas as informações fornecidas nas respostas desse formulário são verdadeiras
- Declaro que tenho acesso à internet para aulas on-line, assim como microfone e câmera de vídeo.
- Declaro que li e estou de acordo com as datas de treinamento presencial na cidade de São Paulo e on-line conforme constam no regulamento.

Para qual região você irá se inscrever para o concurso Hora de Brilhar 2018? (Lembre-se que você precisa residir nesta região do Brasil que você está se inscrevendo para o concurso).

- Norte
- Nordeste
- Centro-Oeste
- Sudeste
- Sul

ESCOLHA A SUA CATEGORIA DE EMPREENDEDORA:

Que tipo de empreendedora você é?

- Iniciante** (posso uma ideia de negócio)
- Atuante** (posso um negócio ou trabalho por conta própria)

PRONTINHO! A SUA FICHA SERÁ LIBERADA.

DADOS PESSOAIS

Nome completo

CPF

RG SOMENTE NÚMERO E LETRAS

Sexo

Masculino Feminino

Data de Nascimento

Escolaridade

Tem filhos?

Email

Telefone

Celular

CEP

Endereço completo

Número

Complemento

Bairro

Município

Estado

Qual a sua renda pessoal mensal (aproximadamente)?

Renda pessoal é o valor que você ganha para suas despesas pessoais/familiares. Caso você tenha alguma renda proveniente de benefícios do governo ou até mesmo um emprego, coloque o valor aqui.

R\$ 7.000,00

não possuo renda pessoal mensal

DADOS GERAIS DO NEGÓCIO

Maravilha, você já tem um negócio, então chegou a hora de apresentá-lo! Lembre-se que é através dessas informações que vamos conhecer seu empreendimento, portanto é importante ser bastante honesta no preenchimento das informações!

Seu negócio já tem nome?

Não

Sim. Qual nome?

O negócio se classifica como

Produto: Refere-se a qualquer tipo de atividade destinada à fabricação, elaboração de produtos. Uma televisão, por exemplo é um produto.

Serviço: Conjunto de atividades realizadas para responder às expectativas e necessidades do cliente. Prestação serviço é definido como sendo um bem não material. Fornecer TV a cabo é um serviço. Transportes, refeições e educação, por exemplo, também se enquadram em serviços.

Comércio: Atividade que movimentada diferentes produtos, com uma finalidade lucrativa, através da troca, da venda ou da compra de mercadorias.

Produção

Comércio

Prestação de serviços

Seu negócio tem sede própria?

Não

Sim

INFORMAÇÕES ADICIONAIS

Telefone do negócio

Site do negócio (caso tenha)

Email do negócio (caso tenha)

Página do seu negócio no Facebook (caso tenha)

Ano em que iniciou o negócio

Aqui indique em que ano o seu negócio começou a funcionar, ainda que o planejamento aconteça a mais tempo

O negócio está em funcionamento atualmente?

- Sim
- Não

O negócio é formalizado?

- Sim
- Não

Você trabalha sozinho?

- Sim
- Não

DADOS GERAIS DO NEGÓCIO - COM QUEM TRABALHO

Você tem algum sócio nesse empreendimento?

- Familiar
- Amigo
- Não tenho sócio
- Outros

Quantas pessoas, no total, trabalham no negócio?

Contando como funcionários, associados e/ou colaboradores e incluindo você

Você sabe quanto você vende por mês com seu negócio?

Ou seja, qual é o seu faturamento médio mensal? Selecione a faixa mensal que melhor representa a realidade de seu negócio:

- Até R\$ 1.500,00 de vendas por mês
- De R\$1.501 a R\$3.000,00 de vendas por mês
- De R\$3.001,00 a R\$5.000,00 de vendas por mês
- Mais de R\$5.000,00 de vendas por mês

A PARTIR DESSE PONTO, TODAS AS PERGUNTAS POSSUEM UM NÚMERO DE CARACTERES, OU SEJA, NÚMERO DE LETRAS LIMITE PARA QUE SUA RESPOSTA SEJA OBJETIVA.

Ex: Caracteres 0 / 300

O PRIMEIRO NÚMERO QUE APARECE É O NÚMERO DE LETRAS QUE A SUA RESPOSTA POSSUI. A MEDIDA QUE VOCÊ FOR ESCREVENDO, O NÚMERO IRÁ AUMENTAR.

DEPOIS DA BARRA (/) É O NÚMERO LIMITE DE LETRAS QUE VOCÊ PODERÁ USAR

AO ATINGIR O NÚMERO LIMITE DE LETRAS, VOCÊ NÃO CONSEGUIRÁ CONTINUAR RESPONDENDO À PERGUNTA, POR ISSO, SEJA CLARA E OBJETIVA NAS SUAS RESPOSTAS.

POTENCIAL DO NEGÓCIO - VIABILIDADE DO NEGÓCIO E SAÚDE ECONÔMICA

1. Conte para nós, que produtos e/ou serviços você oferece, como surgiu essa ideia e quais foram os fatores fundamentais para começar o seu negócio.

EU COMERCIALIZO TEMPEROS QUE SÃO RECEITAS DA MINHA FAMÍLIA. EU SEMPRE TIVE DIFICULDADE PARA ME ALIMENTAR POR ACHAR ALGUNS ALIMENTOS "SEM GRAÇA" E COMECEI A TESTAR OS DIFERENTES TIPOS DE TEMPEROS EM COMPOTAS FEITAS EM CASA PARA CHEGAR EM RECEITAS QUE FOSSEM SABOROSAS, ARTESANAIS E QUE PUDESSEM SER COMBINADAS EM QUALQUER TIPO DE RECEITA. DEPOIS DE MUITOS TESTES, DESENLVI ALGUNS TEMPEROS COMBINADOS QUE TODA A FAMÍLIA GOSTA MUITO E ME PEDE. LEVANTEI TODOS OS MEUS CUSTOS E COMECEI A VENDER PARA CONHECIDOS E FIZ ALGUMAS DEGUSTAÇÕES EM FEIRAS QUE ME RENDERAM MUITOS CLIENTES.

Caracteres 484 / 500

2. Qual o diferencial do seu negócio? O que ele tem de especial?

O DIFERENCIAL DO MEU NEGÓCIO ESTÁ NO FATO DE TODOS OS TEMPEROS UTILIZADOS SEREM ORGÂNICOS. EU ENTREGO AS COMPOTAS DE TEMPEROS EM SACOLAS DE PAPEL RECICLÁVEL COM LOGOMARCA DA MINHA EMPRESA E RECEITAS DE ALIMENTOS QUE COMBINAM COM AQUELE TIPO ESPECÍFICO DE COMPOTA QUE A PESSOA ESTÁ COMPRANDO.

Caracteres 244 / 300

3. Onde e para que você utiliza a renda adquirida com o seu negócio?

EU UTILIZO A RENDA ADQUIRIDA NO NEGÓCIO NA COMPRA DE MATÉRIA-PRIMA E TAMBÉM NO PAGAMENTOS DE TODOS OS CUSTOS DO NEGÓCIO, ALÉM DE DIVULGAÇÃO. COMO SOU EU QUE FAÇO TUDO SOZINHA, NÃO TENHO CUSTOS COM FUNCIONÁRIOS, MAS PRECISO PAGAR AS CONTAS DO NEGÓCIO E TAMBÉM O MEU SALÁRIO.

Caracteres 226 / 300

QUEM SOU – COMPETÊNCIAS EMPREENDEDORAS

4. Quais foram os principais desafios que já enfrentou no seu negócio e o que fez para superá-los?

ENFRETEI MUITOS DESAFIOS NO INÍCIO DO NEGÓCIO QUANDO PRECISEI PENSAR EM UM PLANO DE AÇÃO E EM TODAS AS ETAPAS QUE EU PRECISAVA PASSAR PARA COMEÇAR. NO INÍCIO, EU TINHA APOIO DA FAMÍLIA, MAS ACHAVA QUE TINHA UM AR DE DESCONFIANÇA, SE EU IRIA CONSEGUIR OU NÃO TOCAR O NEGÓCIO SOZINHA.

Caracteres 233 / 300

5. Como você organiza as diversas tarefas do seu negócio?

Não tem problema se você gerencia seu negócio sozinho. Queremos apenas saber como você se organiza para realizar as atividades.

EU FAÇO TUDO NO MEU NEGÓCIO: SOU EU QUEM FAZ A DIVULGAÇÃO E AS VENDAS E TAMBÉM A PARTE DE GESTÃO, GERALMENTE QUANDO FECHO O DIA. TUDO É FEITO POR MIM E, DE VEZ EM QUANDO, TENHO AJUDA DA MINHA MÃE.

Caracteres 156 / 500

6. Você já realizou um sonho através de seu negócio? Quais resultados positivos seu negócio já teve? Qual seu maior desejo pro negócio? Onde você quer chegar?

AINDA NÃO REALIZEI UM SONHO MUITO GRANDE, MAS JÁ TIVE CONQUISTAS, SIM. AS MAIORES CONQUISTAS VIERAM DAS FEIRAS QUE EU REALIZEI, QUANDO CLIENTES ENTRARAM EM CONTATO COMIGO PARA FAZERMOS NEGÓCIOS. UMA CONQUISTA FOI EU SER CONVIDADA POR UMA EMPRESA PARA FAZER O BRINDE DE NATAL DE TODOS OS FUNCIONÁRIOS. FOI DELICIOSO SABER QUE MEU PRODUTO ESTARIA DISTRIBUÍDO POR VÁRIAS FAMÍLIAS. DEPOIS DESSE EPISÓDIO, EU RECEBI MUITOS TELEFONEMAS DE PESSOAS QUE RECEBERAM O BRINDE E QUERIAM MAIS. EU PENSO EM CHEGAR NAS LOJAS DE PRODUTOS ALIMENTÍCIOS ARTESANAIS E TER A MINHA MARCA CONHECIDA NESSE MERCADO.

Caracteres 496 / 500

7. Caso seja selecionada com destaque pelo Concurso Hora de Brilhar na categoria atuante, como pretende usar o prêmio que poderá receber?

PRETENDO COMPRAR MAIS MATÉRIA-PRIMA PRO MEU NEGÓCIO E COMPRAR EM MAIS QUANTIDADE, ASSIM CONSIGO BAIXAR O PREÇO PRO MEU CLIENTE FINAL. ALÉM DISSO, QUERO INVESTIR NAS SACOLAS E NOS POTES DAS MINHAS COMPOTAS, ASSIM CONSIGO PRODUZIR MAIS TEMPEROS DO QUE EU PRODUZO HOJE.

8. Em que você acha que precisa aprimorar para que sua ideia de negócio dê certo?

Caracteres 0 / 300

O QUE SEI - CONHECIMENTOS

9. Conte um pouco sobre seus clientes, quem são eles e qual o seu perfil?

MEUS POTENCIAIS CLIENTES SÃO MULHERES QUE COZINHAM E QUE PROCURAM RECEITAS DIFERENTES COM NOVOS SABORES. ELAS NÃO TÊM CLASSE SOCIAL DEFINIDA, MAS ACHO QUE SÃO MULHERES DISPOSTAS A EXPERIMENTAR COISAS NOVAS E GASTAR UM POUQUINHO MAIS NESSA EXPERIÊNCIA.

Caracteres 214 / 300

10. Você já fez ou costuma fazer cursos voltados para o seu negócio? Que tipo?

EU FIZ CURSOS DE GESTÃO E TAMBÉM CURSOS SOBRE LEIS SANITÁRIAS PARA ENTENDER MELHOR COMO POSSO TRABALHAR EM COZINHA MANTENDO A HIGIENE E O ATENDIMENTO MAIS ADEQUADO AO MEU CLIENTE.

Caracteres 150 / 150

QUEM CONHEÇO - REDE DE CONTATOS

11. Você costuma participar de eventos relacionados à sua ideia de negócio ou focados em empreendedorismo?

SIM. EU ESTOU PARTICIPANDO DE EVENTOS DE EMPREENDEDORISMO E ENTRANDO EM ALGUNS GRUPOS DE ALIMENTOS ARTESANAIS NO FACEBOOK PARA CONHECER MAIS SOBRE O RAMO.

Caracteres 131 / 150

12. Você está dentro de um elevador e encontra um potencial cliente. Você tem 30 segundos para apresentar o seu negócio. O que você diria?

EU DIRIA QUE O MEU PRODUTO É UM PRODUTO COM MUITA QUALIDADE E QUE EU PODERIA FAZER UMA DEGUSTAÇÃO. ENTREGARIA UM CARTÃO E PEDIRIA PARA O INVESTIDOR ME LIGAR, CASO TIVESSE INTERESSE.

Caracteres 150 / 150